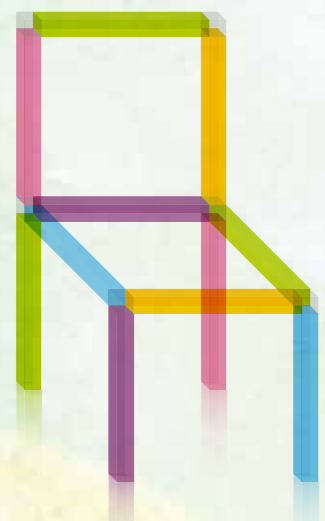


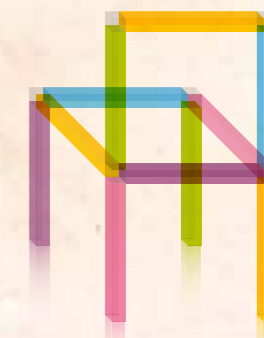
士業者が身につけたい



顧客をつかむ



面談術



坪田まり子 著

依頼者の“期待を超える”ために必要なスキルが詰まった一冊!

士業こそ、じつは**サービス業**なんです

第1章へ!

士業者だからこそ、**第一印象**にご注意!

第2章へ!

顧客をつかむ**「雑談力」**を身につけよう

第3章へ!

顧客を**満足させる**“**提案**”の仕方

第4章へ!

見られています!先生とスタッフの会話

第5章へ!

定価 本体 2,000円+税

